

Sales Coördinator Jumpsquare Group (36 - 40 uur per week)

Voor deze nieuwe functie binnen onze dynamische organisatie zijn wij op zoek naar

Een collega met lef en de wil om te scoren. Heb jij toewijding en weet jij kansen om te zetten in leads? Dan zijn wij op zoek naar jou!

Bedrijfsprofiel.

Jumpsquare Group is één van de snelst groeiende bedrijven in de leisure sector met de ambitie 'jumpen de nummer 1 vrijetijdsbesteding van Europa te laten worden'. Jumpsquare Group bestaat uit de merken Jumpsquare en Jump XL en exploiteert 40 hoogwaardige indoor trampolinedparken in Nederland, België, Duitsland, Frankrijk en Polen.

De parken worden centraal aangestuurd door het in Nederland gevestigde hoofdkantoor in Den Bosch dat bestaat uit een team van 20 enthousiaste medewerkers. Je zal 1 tot 2 dagen per week werkzaam zijn op ons kantoor in Den Bosch.

Jumpsquare Group zal de komende jaren verder groeien en professionaliseren om marktleider te blijven in Noordwest Europa en daarmee een leidende positie in de trampoline- en leisure sector te behouden. Bij Jumpsquare Group jumpst jong en oud, van kinderfeestjes tot bedrijfsuitjes en van JumpFit tot JumpScool.

Wat ga je doen?

- Als Sales Coördinator ben je verantwoordelijk voor het vergroten van ons marktaandeel in Nederland en het uitbreiden van de relaties.
- Met jouw ondernemende geest en commerciële creativiteit heb je het vermogen om de groei doelstellingen van de organisatie te behalen. Je altijd op zoek naar nieuwe mogelijkheden om onze parken te verhuren, traffic naar onze parken te genereren en nieuwe partners aan ons te binden. Denk hierbij aan:
 - B2B events/concepten sales & promotion ontwikkelen en opzetten;
 - B2C verhuur van exclusief verhuren van de parken aan derden;
 - ontwikkelen en opzetten merchandise voor Jumpsquare en Jump XL;
 - ontwikkelen van cadeaubonnen en concepten en deze op de markt zetten;
 - ontwikkelen eigen digitale sales platforms;
 - aangaan van partnerships met betrekking tot promotionele acties;
 - samenwerken, opzetten & managen sales partners/web-platforms.
- Je zorgt voor een gerichte marktwerking en actief prospect contact.
- Je bent dagelijks bezig met het voeren van acquisitiesprekken, brengt voorstellen uit en zorgt voor een goede opvolging hiervan.
- Jij bent niet bang voor het doen van koude acquisitie vooral waar het onze lokale parken kan ondersteunen.
- Jij hebt bij voorkeur affiniteit met digitale platforms, omdat dit één van de groeiscenario voor onze organisatie in 2019 en 2020 is.
- Als Sales Coördinator ben je communicatief vaardig, enthousiast, commercieel en heb je de wil om te scoren waardoor jij kansen omzet in leads en resultaten boekt.
- Je hebt voldoende ervaring om zelfstandig te werken en ook aan de administratie nette opvolging te geven, maar weet ook goed samen te werken met de afdelingen Marketing en Operations.
- Je zorgt ervoor dat jouw successen binnen de organisatie succesvol opgevolgd kunnen worden.

Met andere woorden, wij zoeken een commerciële topper die als een spin in het web een bijdrage gaat leveren aan het succes van de Jumpsquare Group.

Wat breng je mee?

- Je hebt een HBO opleiding commercieel management, of iets gelijkwaardigs, met succes afgerond.
- Je hebt minimaal 4 tot 6 ervaring in het vakgebied waarbij sales ervaring in de leisure een pré is.
- Je kan je zowel goed in het Nederlands als in het Engels uitdrukken.
- Willen scoren zit in je DNA.
- Je hebt bewezen dat je alles kan verkopen.
- Je bent proactief en resultaatgericht.
- Werkervaring in leisure, horeca of detailhandel is een pré.

Waarvoor Jump jij een gat in de lucht?

Je gaat deel uitmaken van een jong bedrijf met enthousiaste medewerkers waar veel uitdagingen op jou liggen te wachten waardoor je zowel jezelf als ook de organisatie naar een hoger plan kan brengen. Wij bieden je onder andere de volgende arbeidsvoorwaarden:

- Een marktconform salaris.
- Individuele bonusregeling.
- Pensioenregeling.
- Een auto van de zaak.
- 25 vakantiedagen per jaar op fulltime basis.
- Uiteraard kortingen op onze horeca, merchandise en jumpsessies; hoe hoog ga jij jumpen!
- En vooral veel leuke enthousiaste collega's die met een product bezig zijn waar je blij van wordt.

Solliciteren

Maar genoeg over ons, wij zijn vooral heel nieuwsgierig naar jou. Ben je geïnteresseerd in deze functie? Stuur dan met een uitgebreid CV met motivatie brief via solliciteren@jumpsquare.nl. Vermeld bij onderwerp 'Sales Coördinator – [eigen voor- en achternaam]'. Solliciteer je met een CV die gegenereerd is via een wervingsplatform dan nemen wij jouw sollicitatie niet in behandeling.

Acquisitie naar aanleiding van deze advertentie wordt niet op prijs gesteld.